

Příloha č. 1 Smlouvy

Bližší specifikace předmětu plnění

Název zakázky:

Nákup ročního předplatného pro platformu Atlassian

Předmět plnění:

Předmětem plnění je pořízení subskripce k licencím pro Service management, JIRA, Confluence, Align, OpsGenie/Halp.

Seznam požadovaných licencí:

Produkt	Účel	Počet	Odkaz
Atlassian Access	User directory nutná pro připojení do domény SŽ	1000	
Jira Software Premium	Řízení vývoje a provozních projektů	300	
Jira Service Management Premium	Vlastní prostředí, které umožní skrze portál zadávat požadavky a řídit jejich životní cyklus	1000	
Atlassian Guard Premium	Bezpečnostní vrstva pro Atlassian služby	600	
Confluence Premium	Knowledge base	300	
JETI	Pokročilé zakládání a úprava požadavků z emailu	1000	Email This Issue Atlassian Marketplace
Dashboard HUB	Pokročilý dashboard, možnost sdílení i mimo Jiru	1000	Dashboard Hub for Jira - Custom Charts & Share Reports Atlassian Marketplace
PowerBI connector	Integrátor	1000	Power BI Jira Connector Atlassian Marketplace
Reports and timesheets	Pokročilý reporting	1000	Reports and Timesheets for Jira Atlassian Marketplace
Xporter	Automatické vyplnění dokumentů (word, pdf...) na základě informací z požadavku	1000	Xporter - Export issues from Jira Atlassian Marketplace
Backbone Work Sync for Jira	Synchronizace požadavků mezi více JSM instancemi	1000	Backbone Issue Sync for Jira Atlassian Marketplace

Konzultace:

Objednatel je oprávněn nad rámec užívání výše uvedených licencí objednat konzultace v předpokládaném rozsahu 52 MD za dobu trvání Smlouvy, přičemž předmětem těchto konzultací bude zejména:

- návrh a implementace optimální konfigurace nástrojů Atlassian přizpůsobené procesům Objednatele.
- vytvoření efektivní workflow, správné nastavení Assets (CMDB) a implementace procesu SLM včetně správného nastavení SLA na CIs ve vazbě na Incident, Change a Configuration Management.
- spolupráce na zajištění hladké integrace mezi Atlassian nástroji i s dalšími systémy v organizaci Objednatele.
- doporučení nových doplňků, které mohou Objednateli přinést další přidanou hodnotu.
- příprava systémů na budoucí růst a změny procesů.
- cílem konzultací je zvýšení produktivity, rychlejší řešení požadavků a lepší spolupráce týmu (zaměstnanců Objednatele) při využívání nástrojů Atlassian.
- školení týmu (zaměstnanců Objednatele) pro efektivní využití nástrojů Atlassian za účelem eliminace časových ztrát a chyb při vlastní konfiguraci.